



Прибыльность продаж на примере расчета доходов и расходов по разным площадкам

Иванова Нелли

Фирма «1С»



Каналы продаж



78%

покупателей ищут
товары в интернете

37%

рост интернет-торговли
В 2024 году

20%

доля интернет-торговли
в розничных продажах
в 2024 году



Каналы продаж

Считаем не только продажи

Как оценить эффективность онлайн-площадок

Кейс компании «Кофейник»

Анализ продаж

Анализ расходов



Каналы продаж



Сайт

Средняя конверсия
3-5%

Средний чек выше
маркетплейсов на **25%**



Маркетплейсы

Средняя комиссия
15-30% от стоимости

Генерируют **60%**
всего онлайн-трафика



Социальные сети

Коэффициент повторных
покупок всего **18-22%**

CPA в 1,5-2 раза ниже других
площадок



Каналы продаж



Считаем не только продажи

Как оценить эффективность онлайн-площадок

Кейс компании «Кофейник»

Анализ продаж

Анализ расходов



Почему считать продажи недостаточно?

Что бывает, если не учитывать все расходы:

- Потеря денег – до 45% неэффективных расходов на маркетинг
- Ошибочное решение о ценах и убытки на торговых площадках
- Сокращение прибыли за счет неучтенных расходов на 15-20%



Каналы продаж

Считаем не только продажи



Как оценить эффективность онлайн-площадок

Кейс компании «Кофейник»

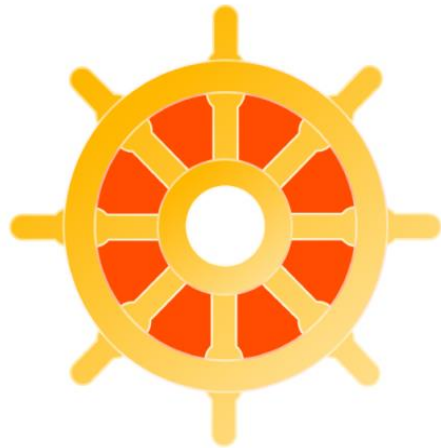
Анализ продаж

Анализ расходов



Как оценить эффективность онлайн-площадок

1С:Управление
нашей фирмой



**Оцениваем продажи
и эффективность
каналов продаж:**

- магазин ВКонтакте
- сайт компании
- маркетплейсы



Каналы продаж

Считаем не только продажи

Как оценить эффективность онлайн-площадок



Кейс компании «Кофейник»

Анализ продаж

Анализ расходов

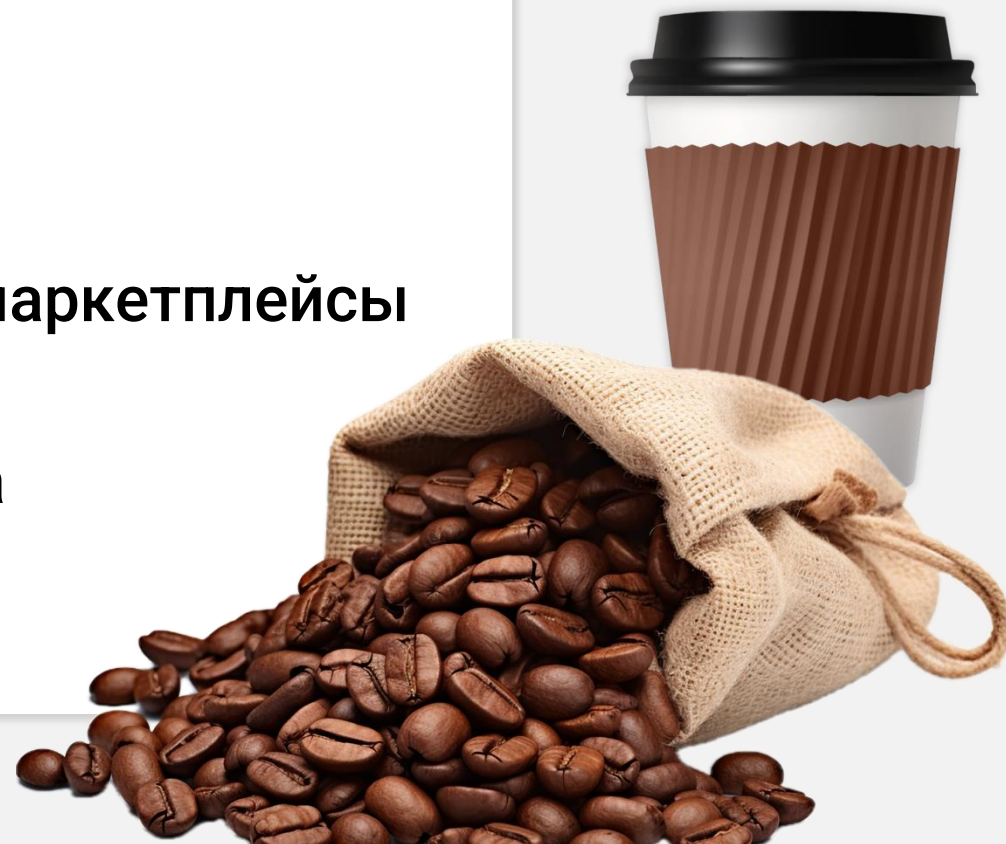


Кейс компании «Кофейник»

- Продает кофе в зернах оптом и в розницу
- Есть розничный магазин
- Объемы продаж – небольшие

Цель: начать продажи онлайн и выйти на маркетплейсы

Решение: автоматизация продаж от заказа до расчета расходов и прибыли





Сайт компании

kofeinik.ru/market/kofe_zernovoj/

Санкт-Петербург, Невский пр-т, д.15 Пн - Пт с 10:00 до (812) 555-23-28

[Мои заказы](#) [Мои настройки](#) [Выход](#)

[Главная](#) [Основной каталог товаров](#) [Новости и акции](#) [Фотогалерея](#) [Доставка и оплата](#) [Контакты](#)




[Главная](#) / [Основной каталог товаров](#) / [Кофе зерновой](#)

Черный чай
Зеленый чай
Кофе
Кофе зерновой
Посуда
Аксессуары и сувениры

Кофе зерновой

Сортировать по: [Названию](#) [Цене](#) [Наличию](#)

На странице:

		
Зерно Арабика 1кг	Зерно кофе	Зерно Робуста 1 кг
3000.00 руб.	3500.00 руб.	1200.00 руб.
Купить	Купить	Купить





Социальные сети и маркетплейсы



ВКонтакте

ВКонтакте

Войти

Регистрация

Музыка

Видео

Сообщества

Мини-приложения

Игры

Приложение на телефон

Применяются рекомендательные технологии

Регистрация

«Кофейник» — место, где рождается настроение

1 подписчик

Подписаться

Корзина

Товары

- Зерно Арабика 1 кг 2 000 Р
- Зерно Робуста 1 кг 900 Р
- Зерно кофе Премиум 1 кг 3 000 Р

Посты сообщества

OZON

OZON

Каталог

Везде Искать на Ozon

Наталья 13 Заказы Избранное Корзина 6

Продукты питания • Чай, кофе и какао • Кофе • В зернах

Артикул: 2041661864 В сравнение Поделиться

Зерно Робуста 1 кг

★ 4.8 • 582 отзыва 9 вопросов

О товаре [Перейти к описанию >](#)

Тип	Кофе в зернах
Степень обжарки	Средняя
Страна происхождения зерен кофе	Вьетнам
Состав кофе	Робуста
Интенсивность вкуса	Крепкий

Пищевая ценность продукта на 100 г:

13.9	14	29.5	331
белки	жиры	углеводы	ккал

1 000 Р ~~1 765 Р~~

400 Р за 100 гр

Без переплат в Ozon Рассрочку на льготный период

Хочу скидку

Добавить в корзину

Доставим с 27 апреля

[Купить в один клик](#)



Кейс компании «Кофейник»

Заказы

Все заявки в одной программе



Сайт



Магазин ВКонтакте



Маркетплейсы



Управление
Нашей
Фирмой



Кейс компании «Кофейник»

← → ☆ Заказы покупателей

Создать [иконки] Создать на основании [иконки] Поиск (Ctrl+F) [иконки] Еще ▾

Иконка	Иконка	Дата	Номер	Состояние	Покупатель	Сумма
○	○	07.04.2025	НФРТ-000019	В работе	Михаил Александрович	135,00
○	○	08.04.2025	НФРТ-000020	В работе	Светлана Олеговна Каркунова	1 000,00
○	○	08.04.2025	НФРТ-000021	Выставлен счет	Михаил Александрович	8 000,00
		09.04.2025	НФРТ-000022	Завершен	Юлия Конилова	1 000,00
●	○	10.04.2025	НФРТ-000023	Доставка	Михаил Александрович	1 000,00
●	●	16.04.2025	СА-033927	На выполнении	Дмитрий Кофеман	15 000,00
○	○	17.04.2025	ВК-00589641	>>> Новый заказ	Синицина Валерия	900,00
○	○	21.04.2025	СА-000023	Доставка		
○	○	21.04.2025	НФРТ-000024	>>> Новый заказ		
○	○	21.04.2025	ВК-00590644	>>> Новый заказ		
○	○	21.04.2025	СА-000024	>>> Новый заказ		
○	○	24.04.2025	ВК-00591880	>>> Новый заказ		



**Виртуальный ассистент
оповещает менеджера
о поступившем заказе**



Кейс компании «Кофейник»

← → ☆ Заказ покупателя 589642 от 17.04.2025

Основное [События](#) [Файлы](#) [Отчеты](#) [Заказы покупателей с сайта](#)

Провести и закрыть

Записать

Провести

Создать на основании

Состояние: Не обработан

Номер: ВК-00589642 от: 17.04.2025 1

Покупатель: Синицина Валерия

Операция: Заказ на продажу

[Отгрузка: 24.04.2025](#) • [Оплата: 24.04.2025](#)

[Банковский счет, подписи и другие](#)

[Цены для ВК магазина • с НДС](#)



Работа с заказом,
отгрузка товаров
и прием оплат в одном окне

Товары, услуги (1) [Доставка](#) [Оплата \(Вручную\)](#) [Скидки](#) [Дополнительно](#)

Добавить

↑ ↓



Подобрать



Заполнить

% Авт.

Изменить

Еще

Склад (резерв): Основной склад

Основной вариант +

N	Номенклатура	Количество	В резерв	Цена	Сумма	% НДС	Сумма НДС	Всего
1	Зерно кофе Премиум 1 кг	9,000		3 000,00	27 000,00	20%	4 500,00	27 000,00

Комментарий

Скидка руч., %: 0,00

НДС: 4 500,00

Скидка руч., Σ: 0,00

Всего: 27 000,00



Каналы продаж

Считаем не только продажи

Как оценить эффективность онлайн-площадок

Кейс компании «Кофейник»



Анализ продаж

Анализ расходов



Анализ продаж

Оценивайте результаты продаж, отслеживайте динамику и сезонность

← → ☆ Продажи

Сформировать

Настройки...

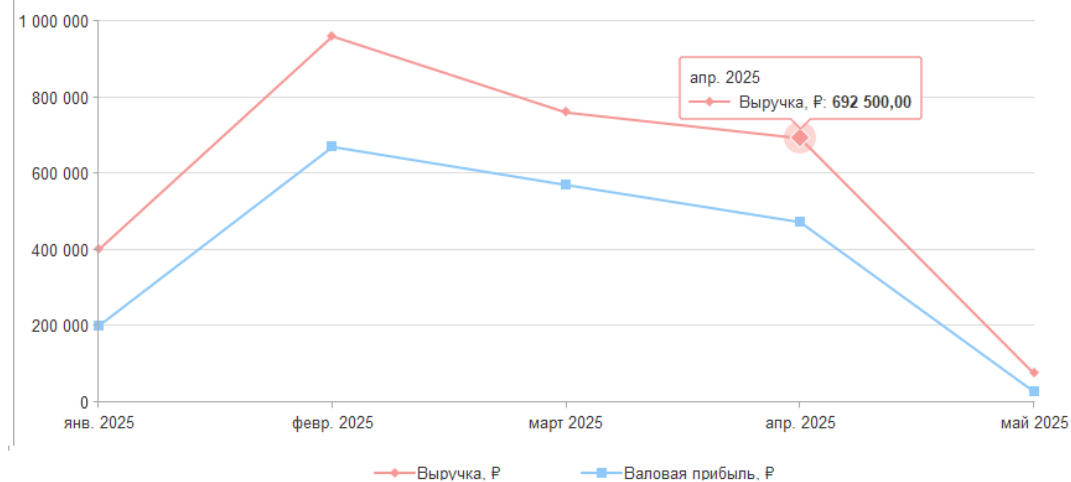


Документ.Проект	↓	↓	Количество	Выручка, Р
Номенклатура	↓	Ед.	↓	
Документ движения	↓			
ВКонтакте			44,000	69 500,00
+ Зерно Арабика 1кг	шт		10,000	20 000,00
+ Зерно кофе Премиум 1 кг	шт		9,000	27 000,00
+ Зерно Робуста 1 кг	шт		25,000	22 500,00
Маркетплейсы			240,000	592 500,00
+ Зерно Арабика 1кг	шт		85,000	212 500,00
+ Зерно кофе Премиум 1 кг	шт		90,000	315 000,00
+ Зерно Робуста 1 кг	шт		65,000	65 000,00
Сайт			16,000	30 500,00
+ Зерно Арабика 1кг	шт		5,000	15 000,00
+ Зерно кофе Премиум 1 кг	шт		1,000	3 500,00
+ Зерно Робуста 1 кг	шт		10,000	12 000,00
Итого			300,000	692 500,00

← → ☆ Динамика продаж по периодам

Сформировать

Настройки...





Каналы продаж

Считаем не только продажи

Как оценить эффективность онлайн-площадок

Кейс компании «Кофейник»

Анализ продаж



Анализ расходов



Анализ расходов





Дополнительные расходы

Учитывайте дополнительные расходы специальными документами

← → ☆ Приходная накладная 26 от 21.03.2025

Основное События Файлы Отчеты

Провести и закрыть Записать Провести

Поставщик: Кофеопт ЗАО Номер: НФРТ-000026 от: 21.03.2025 12:00:01
Договор: Основной договор Вх. номер: от: . . .
Заказ: Заказ поставщику 12 от 14.02.2025 Операция: Поступление от поставщика

[с НДС](#)

Товары (3) Услуги (1) Оплата (Вручную) Дополнительно

Включать услуги в себестоимость запасов ?

Добавить Подобрать Изменить

N	Номенклатура	Количество	Цена	Сумма
1	Фасовка покставщика	3,000	5 000,00	15 000,00

Комментарий

НДС: 39 166,67

УПД ? Счет-фактура №: от: . . . [создать](#) Основание: [Заказ поставщику...](#)

Всего: 235 000,00

← → ☆ Дополнительные расходы 1 от 15.04.2025

Основное Файлы Отчеты

Провести и закрыть Записать Провести Создать на основании

Поставщик: Кофеопт ООО Номер: НФРТ-000001 от: 15.04.2025 14:28:50
Договор: Основной договор № вх. документа: от: . . .
Заказ поставщику: Организация: Наша фирма
Склад: Основной склад [с НДС](#)

Запасы (3) Услуги (3) Предоплата Дополнительно

Добавить Подобрать

N	Номенклатура	Количество	Цена	Сумма	% НДС	Сумма НДС	Всего
1	Упаковка	10,000	100,00	1 000,00	20%	166,67	1 000,00
2	Упаковка	9,000	150,00	1 350,00	20%	225,00	1 350,00
3	Упаковка	25,000	450,00	11 250,00	20%	1 875,00	11 250,00

Упаковка для ВК

НДС: 2 266,67

Счет-фактура №: от: . . . [создать](#)

Всего: 13 600,00



Анализ себестоимости

← → ☆ Себестоимость остатков

Сформировать

Настройки...



Структурная единица	↓	Количество	Сумма	Стоимость ед.
Номенклатура	↓			
Основной склад		300,000	261 475,00	
Зерно Арабика 1кг		100,000	84 875,00	848,75
Зерно кофе Премиум 1 кг		100,000	122 050,00	1 220,50
Зерно Робуста 1 кг		100,000	54 550,00	545,50
Итого		300,000	261 475,00	

← → ☆ Расшифровка

В единицах хранения



Зерно Робуста 1 кг

Сформировать

Настройки...



Документ движения	↓	Количество	Сумма	Стоимость ед.
Приходная накладная 37 от 22.04.2025		115,000	57 500,00	500,00
Приходная накладная 38 от 22.04.2025		125,000	62 500,00	500,00
Приходная накладная 44 от 22.04.2025		165,000	82 500,00	500,00
Дополнительные расходы 2 от 27.04.2025		100,000	54 550,00	545,50
Итого		100,000	54 550,00	545,50



Прибыль и рентабельность

← → ☆ Продажи

Сформировать Настройки... Разворачивать до

Документ.Проект	Номенклатура	Ед.	Документ движения	Количество	Выручка, Р	Себестоимость, Р	Валовая прибыль, Р	Рентабельность
ВКонтакте	Зерно Арабика 1кг	шт		44,000	69 500,00	28 500,00	41 000,00	58,99
	Зерно Арабика 1кг	шт		10,000	20 000,00	7 000,00	13 000,00	65,00



	Количество	Выручка	Себестоимость	Валовая прибыль	Рентабельность
Маркетплейсы	240,000	592 500,00	182 000,00	410 500,00	69,28
Зерно Арабика 1кг шт	85,000	212 500,00	59 500,00	153 000,00	72,00
Расходная накладная 57 от 22.04.2025	85,000	212 500,00	59 500,00	153 000,00	72,00
Зерно кофе Премиум 1 кг шт	90,000	315 000,00	90 000,00	225 000,00	71,43
Расходная накладная 58 от 22.04.2025	90,000	315 000,00	90 000,00	225 000,00	71,43
Зерно Робуста 1 кг шт	65,000	65 000,00	32 500,00	32 500,00	50,00
Расходная накладная 59 от 22.04.2025	65,000	65 000,00	32 500,00	32 500,00	50,00

Зерно Робуста 1 кг шт	10,000	12 000,00	5 000,00	7 000,00	58,33
Расходная накладная 53 от 22.04.2025	10,000	12 000,00	5 000,00	7 000,00	58,33
Итого	300,000	692 500,00	220 000,00	472 500,00	68,23



Анализ доходов и расходов

Все статьи расходов
с учетом особенностей
торговых площадок

← → ☆ Доходы и расходы по проектам

Сформировать Настройки... [Иконка папки] [Иконка лупы] [Иконка стрелок] [Иконка сортировки]

Проект	Доход	Расход	Прибыль (убыток)
Статья			
[-] ВКонтакте	69 500,00	46 575,00	22 925,00
Реклама		10 000,00	
Упаковка		4 600,00	
Доставка		3 475,00	
Выручка от продаж	69 500,00		
Себестоимость продаж		28 500,00	
[-] Маркетплейсы	592 500,00	334 200,00	258 300,00
Комиссия маркетплейсу		71 100,00	
Реклама		10 000,00	
Упаковка		41 475,00	
Доставка		29 625,00	
Выручка от продаж	592 500,00		
Себестоимость продаж		182 000,00	
[-] Сайт	30 500,00	13 300,00	17 200,00
Упаковка		1 525,00	
Доставка		2 275,00	
Выручка от продаж	30 500,00		
Себестоимость продаж		9 500,00	
Итого	692 500,00	394 075,00	298 425,00



Анализ расходов

← → ☆ Анализ бизнеса

Обновить | Фильтры | Печать | Отправить | Сохранить

Ассистент Доходы и расходы Денежный поток Баланс

	ИТОГО	АПРЕЛЬ 25
Сайт	183 758,20	183 758,20
↑ 1 ВЫРУЧКА	30 500,00	30 500,00
↓ 2 СЕБЕСТОИМОСТЬ	9 500,00	9 500,00
fx 3 ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ	21 000,00	21 000,00
fx 4 РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПО ВАЛОВОЙ ПРИБЫЛИ	69 %	69 %
⊕ ∑ 5 КОСВЕННЫЕ РАСХОДЫ	3 050,00	3 050,00
fx 6 ПРИБЫЛЬ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ	17 950,00	17 950,00
↑ 7 ПРОЧИЕ ДОХОДЫ		
↓ 8 ПРОЧИЕ РАСХОДЫ		
↓ 9 ПРОЦЕНТЫ К ВЫПЛАТЕ		
↑ 10 ПРОЦЕНТЫ К ПОЛУЧЕНИЮ		
fx 11 ПРИБЫЛЬ ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ	17 950,00	17 950,00
↓ 12 НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ		
fx 13 ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ	17 950,00	17 950,00
fx 14 РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПО ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ	59 %	59 %
↓ 15 ПЕРЕМЕННЫЕ РАСХОДЫ	9 500,00	9 500,00
fx 16 ПОСТОЯННЫЕ РАСХОДЫ	3 050,00	3 050,00

📄 🖨 🔍 🔗 ⋮ ✕

Еще ▾ ? 🗉

Вариант отчета

Проекты ▾

за апрель 2025 г.

План Факт План / Факт

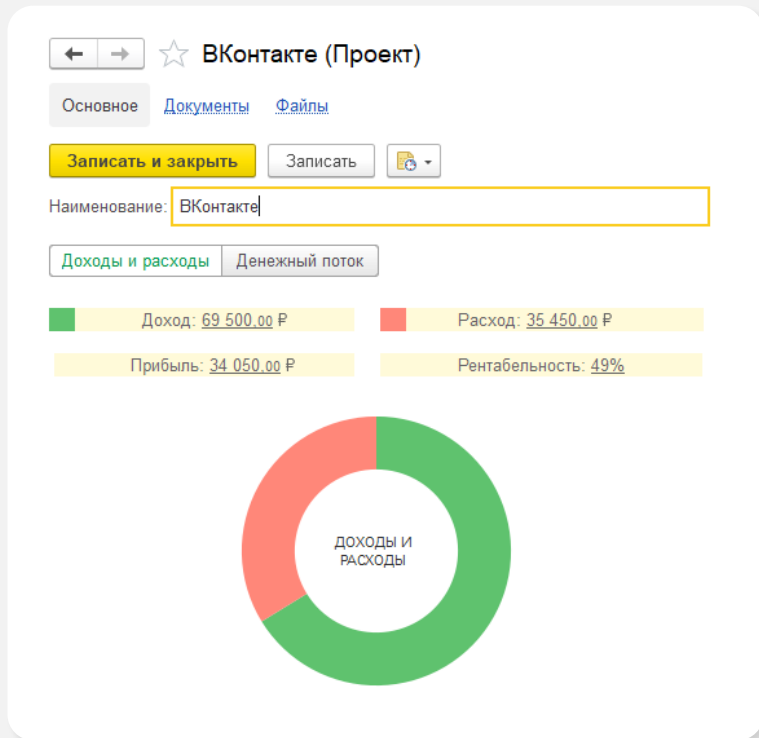
Месяц ▾

**Полная информация
о доходах, расходах, прибыли
и рентабельности в целом
по бизнесу и по площадкам**

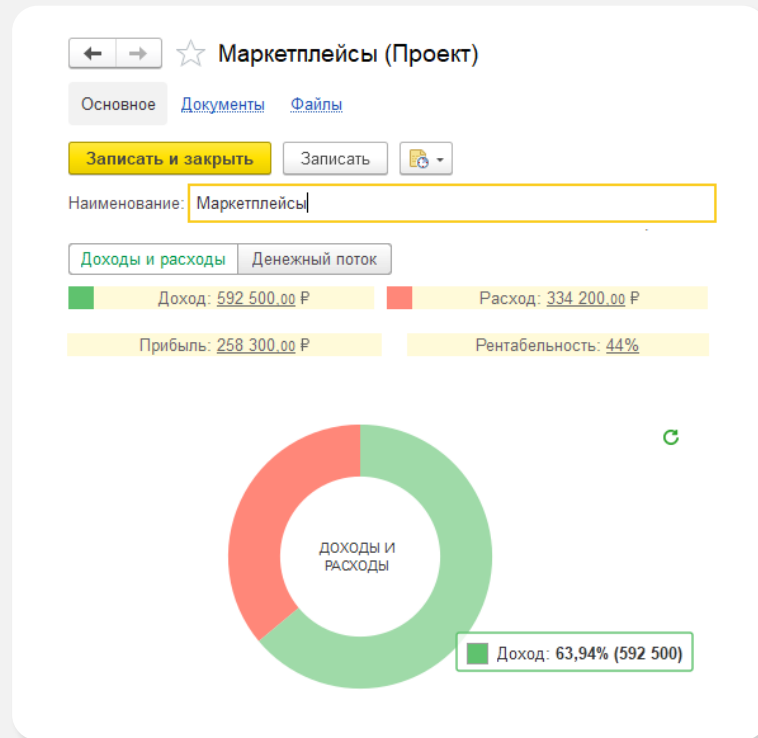


Оценка рентабельности

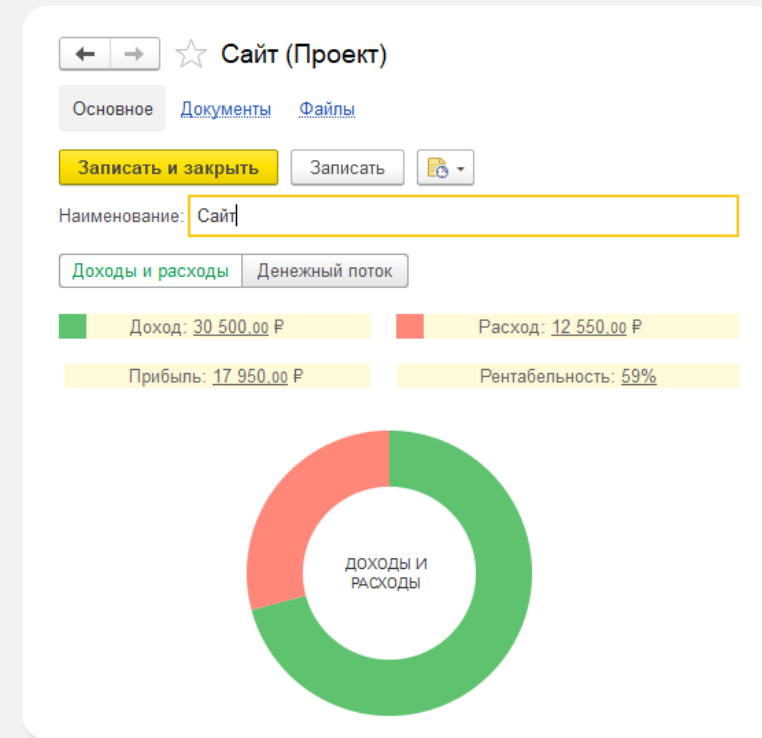
49%



44%

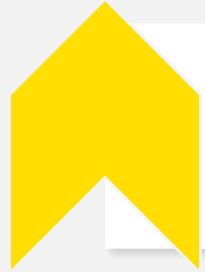


59%





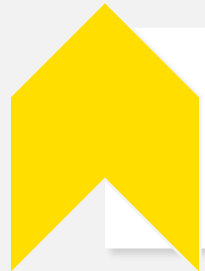
Итоги



**Анализ по площадкам и товарам помогает
фокусироваться на самых выгодных направлениях**



**Компании, ведущие учет,
увеличивают рентабельность продаж**



**Учет финансовых показателей
необходимость в условиях высокой конкуренции**



Полезные материалы

РАЗДЕЛ «ОБУЧЕНИЕ»



v8.1c.ru

СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ



t.me/small_biz



vk.com/1sunf



**СПАСИБО
ЗА ВНИМАНИЕ!**